

わずか数年で、なぜRed Bullはトップに登りつめたのか？

わずか3ヶ月で、その仕掛人があなたに「秘訣とエネルギー」をさずける！

ビジネスの歯車、かみ合っていますか…？

マーケティング&セールス一体型3ヶ月集中講座

GEARED UP ACADEMYのご案内 (第1期)



株式会社Wide Open Marketing

2022年9月1日

講師メッセージ

事業の成功に絶対に必要なものは…？

それは「マーケティング」と「営業」の歯車をかみ合わせ、その両輪を機能させることです。

しかし、残念ながらそれを実現している企業や事業はほんの一握りです。

この講座は

トップブランドの成功の秘訣を、中小企業、小売・販売店、士業やコンサルタントの方々に活用いただけるよう特別に開発した中～上級のマーケティング&セールスの一体型講座です。

『ビジネスと組織に変化をおこし、ブランド力を高め、販路と集客を拡大し、売上と収益を伸ばす！』を目的とする

「本気」「本質」「本物」を求める経営者・管理職・店舗管理者・マーケティング担当者に、必ずやご満足いただける内容となっています。

投資していただいた時間と受講料を上回る「ビジネスを加速させる実践的マーケティング」を皆さんに伝授し、寄り添い、事業・組織の”GEARED UP”を徹底サポートいたします。

あなたの2つの歯車は上手く回っていますか？

株式会社Wide Open Marketing 代表取締役

WOM GEAERD UP ACADEMY 講師

櫻田 人司

1. 本講座の達成目標（ゴール）： 3ヶ月後に皆さんはどう変わるか？

- ① 皆さんがこれまでの営業活動やマーケティングで培った経験・知識を体系化・最適化（デフラグ）し、事業の成長戦略を実装できるようになる。
- ② 心理学を活用して顧客の理解を深め、他業種の成功／失敗事例からの学びとワークショップやグループディスカッションを通して、具体的な戦術（打ち手）を生み出すことができるようになる。
- ③ これまでにはなかった「新しいマーケティング・フレームワーク」を学び、「売れる商品・サービス」と「売れる組織」への変革ができるようになる。
- ④ 皆さんのビジネスの「マーケティング（設計機能）」と「営業（実行活動）」の歯車が効果的かつ効率的にかみあい、既存事業の成長と新規事業の構築をすすめる準備が整う。

2. 本講座の5つの“特徴と利点(価値)”



YouTubeやオンラインセミナーのような一般論に終わらない！



「私の事業に活かすには…」
を受講中から修了後も
個別にフォローアップ



3. 本講座のプログラム内容

	タイトル	概要	ワーク	
第1講	ようこそ！ Marketing & Sales のTOP GUN TEAMへ	① 「温故知新」と「破故創新」：あなたは何を売っていますか？ ② あなたの経験と知識を最適化（デフラグ）するには？ ③ アフターコロナ市場の理解：消費者購買行動論	○	「通期テーマ課題」のワークショップ
第2講	基本的なマーケティング・フレームワークとその活用法の習得	① 市場分析、市場参入、市場獲得、市場拡大のフレームワーク ② ブランディングとブランド・コミュニケーション ③ お客様の心をつかむ魔術：3つの「かける」	○	
第3講	心理学の活用と実例から学ぶ 「売らずに売れる」仕組みづくり	① 食品、飲食、観光、アパレル…成功と失敗の実例から学ぶ ② 口コミをつくれ！ - 今も昔も変わらぬ成功の法則 ③ UXとDX、その「効果」と「落とし穴」を知る	○	
第4講	マーケティングと営業をデザインする	① ビジネスに「デザイン志向」を浸透させるには？ ② アプローチに差をつける：B2B、B2C、D2C別デザイン ③ 新規事業を成功させる5つのデザイン要素	○	
第5講	営業力の強化と組織力の強化 - 顧客をチームに - チーム全員をアンバサダー（大使）に	① 組織購買論と組織営業論：マーケティング機能と営業活動 ② 機能と活動のギアをかみ合わせて事業を加速させるには？ ③ アウターブランディングとインナーブランディング	○	
第6講	アフターコロナ時代の新しいマーケティング・フレームワークとは？	① 消費者理解：ニーズとインサイトを正しくつかむ ② 「市場との調和」を創出する新しいマーケティングミックス ③ 通期テーマ課題のプレゼンテーションと講評	○	

受講期間を通して『我が社オリジナルのマーケティング・ミックス』と『我が社の事業成長ロードマップ』を作成します。
受講後に、皆様のビジネスの加速にご活用ください！

3. 本講座のプログラム内容

定員

★ 20名（平日・夜コース、週末集中コースの合計）

※東京・名古屋、・広島・高松・福岡の5都市では、最少5名から開催いたしますので、ご希望がございましたらお気軽にお問い合わせください。

第1期の受講特典

★ 受講生には、講師：櫻田との個別オンライン・カウンセリング（毎月1時間×3ヶ月）を実施

★ 各回終了後には、受講者の皆さんの交流の時間として、約1時間の“1 Shot Party”を予定。

※ 会場のBar Loungeにて。参加任意・会費制

★ 講座修了後も「新規顧客の獲得」、「集客」、「事業戦略」などについて特別料金にてコンサルティングをご提供。

貴社のビジネスの継続支援をいたします！

4. 本講座は、こんな方におすすめ！（例）

- ① マーケティングに取り組んではいるが、なかなか成果に繋がらない！
- ② 新規事業、新店舗、販路開拓、製品開発など新しい挑戦を成功させたい！
- ③ 「良い商品／サービス」なのになかなか思うように売れない！ という悩みを抱えている
- ④ 事業の成功に欠かせない「強い組織力」をつくりたい！
- ⑤ SDGsなど社会課題解決への取組みをどうすれば自分のビジネスに有効活用できる？

5. スケジュールと会場

開講スケジュール：「平日・夜コース」と「週末集中コース」のどちらかを選択ください

回	平日・夜コース	週末集中コース	備考
第1講	10月5日（水） 18:30～21:30	10月15日（土） 13:00～19:00	
第2講	10月19日（水） 18:30～21:30		
第3講	11月9日（水） 18:30～21:30	11月19日（土） 13:00～19:00	
第4講	11月24日（木） 18:30～21:30		
第5講	12月7日（水） 18:30～21:30	12月10日（土） 13:00～19:00	
第6講	12月21日（水） 18:30～21:30		

※「平日・夜コース」と「週末集中コース」の組合せ受講をご希望の方はお気軽にご相談ください。

実施会場

★ ホテル プラザ大阪

〒532-0025 大阪府大阪市淀川区新北野1-9-15

TEL.06-6303-1000

<https://plazaosaka.com/access>



6. 受講料金

受講料金

★ ¥450,000（消費税別）

※上記料金に含まれるもの

- ・ 受講料
- ・ テキスト（PDF）
- ・ 個別オンライン・カウンセリング（毎月1時間×3か月）

★ 特典①：ビジネスサロン Flatier会員特典：（¥380,000＋消費税）

ハイブリッドビジネスサロン Flatier会員特典の方は、約15%OFFにて受講いただけます！

※受講お申込みまでに、ハイブリッドビジネスサロンFlatierへの会員登録が必要です。

★ 特典②：遠方参加特典：（¥380,000＋消費税）

遠方（近畿2府県）以外の遠方から、「週末集中コース」にご参加の方は、約15%OFFにて受講いただけます！

※参加旅費のご負担軽減

7. 講師紹介

講師

株式会社 Wide Open Marketing 代表取締役 櫻田人司

マーケティング・コンサルタント（マーケティング歴20年）
教育職、接客・販売職、営業職、マーケティング職という異色の経歴

《 職歴 》

- ・ 2017年1月 株式会社Wide Open Marketingを設立し、現職
- ・ 2006～2017年 レッドブル・ジャパン株式会社
（関西地区ブランドマネージャー/フィールドマーケティングスペシャリスト）
- ・ 2002～2006年 株式会社新通エスピー（広告・SPプランナー、営業）
- ・ 1997～2002年 ネスレジャパン・グループ（大阪支店 営業）
- ・ 1992～1997年 スキューバダイビング・インストラクター(PADIマスターインストラクター)

《 研修・講演歴 》

追手門学院大学経営学部、流通科学大学商学部 客員講師、（一社）神戸みらいの創造プロジェクト、MILAB CLUB、西宮商工会議所青年部、中小企業家同友会、販売店スタッフ研修、学生セミナーなど多数

《 専門分野 》

- ・ マーケティング全領域（ブランド、イベント、デジタル、販売促進など）
- ・ 事業構築／再構築、新規事業開発、新規市場開拓、地域活性／創生
- ・ プロジェクト・マネジメント、人材育成、組織力強化マネジメント



8. お申込み・お問い合わせ

お申込みについて

- ★ お申込み期間： 2022年9月30日まで
- ★ お申込み方法： 以下のお申込みフォームより、必要事項を入力の上お申込みください。
<https://wideopenmarketing.jp/geared-up/>
- ★ 料金のお支払い： 上記お申込みフォームを送信後、10日以内（最大9月30日）に下記口座にお振込みください。
【受講料金御振込口座】
りそな銀行 南森町支店 普通口座 0355284 カワイト オープンマーケティング
- ★ お問い合わせ： 株式会社Wide Open Marketing
06-6312-3205（担当；益田 ※平日の10:00～18:30）または
<https://wideopenmarketing.jp/contact/>

9. 事前オンライン説明会の実施について

事前オンライン説明会を実施いたします。

★ 下記日程でオンライン事前説明会を実施いたします。本講座にご興味のある方は是非ご参加くださいませ。お申込みを頂いた方には、後日参加URLをメールにてお送り致します。

★ 実施日時：

- ① 9月7日（水） 13:30-14:30
- ② 9月9日（金） 18:30-19:30
- ③ 9月10日（土） 13:30~14:30

※上記日程以外で実施ご希望の方はお気軽にお知らせください。別途、実施日程を調整させていただきます。

★ お申込み方法： 参加ご希望の方は、以下のURLよりお申し込みください。
<https://wideopenmarketing.jp/contact/>

CHANGE

弊社の、「知識」、「経験」、「知恵」を最大活用し
皆様のビジネス成長、営業力強化、組織強化、課題解決向け尽力いたします
あなたのご参加を心よりお待ちしております！